



Für meinen Kunden, einen erfolgreichen Anbieter von Entsorgungssystemen, suche ich zum  
eine(n)

## **Junior-Account Manager(-in) Vertrieb**

der/ die in der Lage ist, selbständig den bestehenden Kundenstamm zu betreuen und weiter auszubauen. Für diese interessante Aufgabe benötigen Sie mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von komplexen, erklärungsbedürftigen Dienstleistungen. Zuverlässigkeit, eine eigenverantwortliche Arbeitsweise und hohe Belastbarkeit sind absolute Voraussetzung.

### **Die Aufgabe:**

- Betreuung der anspruchsvollen Kunden in Deutschland und Europa
- Akquise von Neukunden
- Verhandlungsführung bis zum Abschluss
- Vertragsmanagement
- Marktrecherchen zur Weiterentwicklung der Dienstleistung

### **Unsere Erwartungen:**

- (Fach-) Hochschulabschluss als Kaufmann oder Ingenieur
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb
- Verhandlungs- und präsentationssicher
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift

### **Das Angebot:**

- Ein moderner Arbeitsplatz in einer der attraktivsten Großstädte Westdeutschlands
- Ein gutes Gehalt mit variablen Anteil
- Eine exzellente Entwicklungsperspektive
- Die Mitarbeit in einem jungen Team mit flachen Hierarchien

Interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per e-mail an unseren Berater Dr. Alexander Seidel [dr.alexander.seidel@wertcycle.de](mailto:dr.alexander.seidel@wertcycle.de) . Dr. Seidel steht Ihnen für alle Fragen gerne unter 0178-4731200 zur Verfügung. Die strikte Einhaltung von Sperrvermerken und absolute Diskretion ist selbstverständlich!